

Das Plus an Service

Eine Alternative zu teuren Mietwäsche- und Leasingwäsche-Verträgen bietet ein mittelständischer Berufskleidungshändler aus Hamburg, der sich auf der NordBau vorstellt.

Die Masterdress Berufskleidung GmbH, erst seit 2007 auf dem Markt, konnte sich durch erfolgreichen Kundenservice und starkes Know-how in kurzer Zeit zum führenden Anbieter

für Berufskleidung im Full-Service in Norddeutschland etablieren. Mit einem Ladengeschäft in Hamburg und einem Onlineshop unter www.masterdress-berufskleidung.de deckt das kleine Unternehmen den Endkunden-Bereich ab. Mit dem „masterdress-Firmenservice“ werden Firmenkunden angesprochen, die vor Ort in deren Unternehmen in allen Belangen der Berufskleidung unverbindlich beraten werden.

So konnte Masterdress für namhafte norddeutsche Unternehmen umfassende Lösungen finden und sie als Kunden gewinnen. Neben diesen Dienstleistungen bietet das Unternehmen als einziger Anbieter für Berufskleidung den Full-Service mit eigener Wäscherei an. Das heißt

für die Kunden: Masterdress wäscht Berufskleidung, Tisch- und Legewäsche, egal ob über Masterdress bezogen oder nicht, ohne vertragliche Bindung. Damit hat das Unternehmen eine flexible Alternative zu Mietwäsche- und Leasingwäsche-Verträgen entwickelt, in denen Firmen oftmals langfristig gebunden sind und hohe Gebühren und Preise zahlen.

F-Süd, S136



Starke Trends: Die "jump line" überzeugt mit vielen Extras, z.B. der angenähten Beuteltasche. |

Foto: masterdress